



PRESENTACIÓN OFERTAS EN CONCURSOS PÚBLICOS SUMINISTRO DE **VEHÍCULOS Y RENTING**

Marzo 2022

Objetivo de la Propuesta

Las diferentes entidades pertenecientes al **Sector Público** convocan a diario un importante número de concursos públicos para el **suministro de automóviles**.

La clave del éxito en esta materia es contar con personal formado y cualificado para saber evaluar las licitaciones publicadas y planificar una estrategia de presentación de **ofertas ganadoras**.

Las ofertas ganadoras **no son las más baratas**, sino las **más convenientes** para la Administración. Para ello, conocer y manejar **los mecanismos de puntuación** por aplicación de fórmulas **es clave fundamental** en la presentación de ofertas.

El programa **BÁSICO** de formación diseñado por **IPF CONSULTING** combinado con el asesoramiento y soporte **continuo** desde **IPF CONSULTING** permite a las empresas empezar a presentar sus ofertas y al mismo tiempo formar a su **propio personal** para asegurarse el éxito de sus propuestas.

IPF Abogados y Consultores.

IPF es una empresa especializada en el asesoramiento integral en materia de Concursos Públicos, tanto en el ámbito estratégico, administrativo y jurídico, con dilatada experiencia en este sector, **en especial en el automóvil.**

Además del asesoramiento integral en la preparación de proposiciones, despliega sus conocimientos en la interposición de recursos Administrativos y Especiales, en defensa de nuestros clientes.



EQUIPO DE IPF CONSULTING e IPF FORMACION



José González Ruiz



Consejero Diplomado por el Instituto de Consejeros y Administradores de España.
MBA por el IE Business School y AD-1 por el Instituto Internacional San Telmo.

Dedicación

Durante sus 40 años de carrera profesional, José ha fundado y dirigido más de una decena de empresas nacionales e internacionales en el sector del automóvil. Es consejero independiente en diversas empresas.

Experiencia

Ha participado y gestionado la adjudicación y ejecución de concursos de grandes flotas en Policía Nacional, Guardia Civil, Policías Locales, Ayuntamientos, Empresas Públicas, Forestales, etc.



Mario González González

Mario es Master en Abogacía por la UNIR, Grado en Derecho (UNED) y en Gestión de la Administración Pública por la Facultad de Derecho de la Universidad de Sevilla



Elías González González

Elías es Abogado, Doble Grado en Derecho y Administración y Dirección de Empresas por la Universidad de Sevilla. Master en Abogacía por la Universidad de Sevilla. Colegiado en el Ilustre Colegio de Abogados de Sevilla.

Programa Básico e Inicio de Presentación Ofertas a Licitaciones Públicas

El servicio que ofrecemos consiste en el **Asesoramiento y Consultoría Práctica** en la presentación de ofertas a concursos públicos de **suministro de vehículos** y en toda materia relacionada con las licitaciones.

Para ello, como **Punto de Partida**, IPF Consulting imparte a la/s persona/s designada/s por el cliente una **formación básica** e imprescindible para la presentación de ofertas, tutelándoles y dándoles **soporte continuo** en la presentación de las ofertas y en el diseño de estrategias ganadoras.

El Programa que inicialmente impartimos es el siguiente:

Módulo 1.

- Alta en Buscadores y Plataformas
- Configuración Sistemas de Alerta e Información sobre Concursos
- Altas en Registros de Licitadores



Módulo 2.

- Interpretación de los Pliegos Suministro de Vehículos (Compra y Renting)
- Análisis de la Licitación
- Conocimiento de aplicación de las fórmulas para puntuar
- Estrategia de Presentación de la Oferta



Módulo 3.

- Preparación de los Documentos
- Subida a las Plataformas y Presentación



Dirigido a:



- Concesionarios de Vehículos
- Empresas de Renting
- Empresas de Transformados y Vehículos de Emergencia
- Ejecutivos Ventas a Flotas
- Concesionarios de Camiones
- Concesionarios de Motos

Requisitos

- Formación mínima de Grado o Formación Profesional
- Manejo de formatos Excel
- Dirección de Correo Electrónico

Condiciones Económicas

En IPF CONSULTING hemos diseñado un modelo único que combina la formación del personal implicado y el soporte de consultas continuo para garantizar el éxito en licitaciones.

Nuestra filosofía es la de estudiar cada caso de manera que se adapte a las necesidades de cada empresa.

Contacta con nosotros y te presentamos de manera inmediata una propuesta especialmente adaptada a tus necesidades.



[Contacto - IPF Consulting \(ipf-consulting.es\)](http://ipf-consulting.es)



C/ Historiador Juan Manzano 2, 1 PL,
Mod. 134 (Edificio Palmera Real) -
Condequinto
SEVILLA
41089



609 509 257



mariogonzalez@ipf-consulting.es



www.ipf-consulting.es